

RECURSO GRATUITO

# EL ANÁLISIS ECONÓMICO DE UNA PRESTACIÓN

El desafío de saber qué, cómo y cuánto calcular



ANAHI TAGLIANI

CONSULTORÍA



¡Hola!



Soy Anahí Tagliani

Consultora en desarrollo y gestión de proyectos de innovación social en salud.

Acompaño a profesionales de salud en el diseño de negocios de vanguardia y triple impacto.

Colaboro en la revisión de su situación como prestador y en la implementación de los cambios necesarios para consolidar un proyecto rentable, sostenible, innovador y social.

Podés conocer más sobre mí en

[www.anahitagliani.com.ar](http://www.anahitagliani.com.ar)



## Análisis económico y financiero de una prestación

En el afán por cumplir con nuestras responsabilidades laborales, solemos no encontrar el espacio para pensar en cuestiones clave de nuestro negocio. Te invito a hacer un ejercicio sencillo pero muy útil. ¿Empezamos?


¿Pensaste alguna vez cuál es tu modelo de negocio como prestador de servicios de salud?

¿Te ha pasado de ingresar a la rueda del proceso salud-enfermedad-atención prestando tus servicios y que con tu espalda financiera sostuviste los primeros meses hasta que cobraste los primeros honorarios? Esta dinámica, ¿se fue repitiendo en más de una organización?

¿Cómo calculás tus costos fijos y variables? ¿Y la rentabilidad de las prácticas que muchas veces son más de una? ¿Contemplás la inflación en estos cálculos? ¿Realizas algún tipo de análisis financiero? Estimar tiene sus inconvenientes. Sin embargo, nunca es tarde para comenzar a trabajar en estos aspectos estratégicos.

Para que puedas dar los primeros pasos, te comparto un archivo descargable, muy sencillo y práctico en el que podrás cargar información de tu negocio y así poder tener un panorama más claro de tu situación. Solo vas a necesitar conocer algunos costos y tomar como ejemplo el valor de alguna de las prácticas que realizás en el ejercicio de tu profesión. Podrás sumar los valores de cada financiadora, las fechas de pago y tantas variables como datos queramos tener para gestionar el negocio.

[DESCARGAR RECURSO](#)



Es importante que tengas en cuenta que los análisis económicos y financieros se hacen a medida, se piensan según el modelo de negocio y se proyectan en la gestión con indicadores que vamos a utilizar para tomar decisiones.

Todo servicio, ya sea tradicional o una solución innovadora, necesita ser pensado y diseñado estratégicamente. Esta premisa aplica tanto para aquellos pensados para resolver los problemas de las personas con discapacidad y otras poblaciones vulnerables, como para los que impactan en los determinantes sociales de la salud.

Otro aspecto fundamental es el desarrollo de indicadores. A los tradicionales, es decir, lo que miden lo que se hace y su magnitud, podemos incorporar a los destinatarios del servicio, el contexto, el momento y los determinantes sociales de la salud.

Sin dudas, ¡hay mucho por hacer! Te invito a profundizar en tus herramientas de gestión, en tus propuestas de servicio y revisar tu situación como prestador.

# ¡Gracias por tu tiempo!

Este es un recurso digital.  
No lo imprimas. Cuidemos el planeta.



ANAHI TAGLIANI

CONSULTORÍA